

Dr. GUILLERMO CABANELLAS (h.)

Abogado y licenciado en Economía por la Universidad Nacional de Buenos Aires; master en Derecho Comparado, doctor en Ciencias Jurídicas y profesor visitante de la Facultad de Derecho de la Universidad de Illinois (U.S.A.), y profesor adjunto de Economía Política de la Facultad de Derecho de la Universidad Nacional de Buenos Aires.

EL DUMPING

LEGISLACION ARGENTINA

Y

DERECHO COMPARADO



Editorial Heliasta S.R.L.

VIAMONTE 1730 - 1er. Piso

Tels. 40-5546 / 6402

(1055) Buenos Aires - República Argentina



**LIBRERIA JURIDICA
GUSTAVO IBANEZ**

NIT 800 157 980 - 1 Cra. 7ª N° 27-38
Santafé de Bogotá, D.C.

INDICE GENERAL

INTRODUCCION

Propósito de la obra	7
Antecedentes nacionales de la Ley 21.838	8
Relación entre el Decreto 5.342/63 y la Ley 21.838	11
Antecedentes extranjeros de la Ley 21.838	17

CAPITULO PRIMERO

EL CONCEPTO DE DUMPING

Nociones previas	25
Orígenes del concepto de dumping	25
El dumping como venta a pérdida	26
El dumping como venta por debajo del costo marginal	26
El dumping como venta por debajo de los precios internacionales	29
El dumping como discriminación entre mercados	31
El dumping depredatorio	36
El dumping permanente	38
El dumping ocasional	46
Dumping ocasional y definición legislativa del dumping	51
Dumping ocasional y fundamento de la legislación antidumping	53

Dumping abierto y dumping encubierto	55
Dumping directo e indirecto u oblicuo	58
Dumping ofensivo y defensivo	60
Dumping inverso	62
Dumping social	63
Dumping cambiario	65
Dumping de flete	67
El dumping y la legislación de defensa de la competencia	68
El dumping y la competencia desleal	70

CAPITULO II

LOS DERECHOS ANTIDUMPING**A. Características generales**

Imposición de derechos antidumping	73
Particularidades de los derechos antidumping	73
Naturaleza jurídica de los derechos antidumping	77
Relación con otras categorías jurídicas	80
Condiciones de fondo para la imposición de derechos antidumping	84

B. Determinación del dumping

Definición legal de dumping	85
Determinación del mercado extranjero comparable	86
Elección del país de origen o de procedencia	89
Bases sustitutivas	94
Faltas de ventas de mercaderías idénticas o similares	94
Ventas que no permitan una comparación válida con el precio de exportación	101
Imposibilidad de obtener información sobre las ventas a ser comparadas	104
Las exportaciones a terceros países como base de comparación ..	105
El costo de producción como base de comparación	107
Elementos para el cálculo del costo de producción	109

El costo de producción estimado como base de comparación .	110
Importaciones provenientes de países colectivistas	111
Delimitación y tratamiento de las importaciones provenientes de países colectivistas	115
Determinación del precio de exportación	117
Precio de exportación simple entre partes independientes	118
Precio de exportación complejo o mediante prestaciones en especie	120
Precio de exportación entre partes vinculadas	121
Otros casos atípicos de precio de exportación	124
El precio de primera venta en el país como base de comparación	128
Determinación del precio de exportación mediante otras bases	130
Reglas generales para la comparación de precios	132
Fechas de las ventas a ser comparadas	132
Patrón monetario uniforme de comparación	135
Ventas concretadas al mismo nivel comercial	137
Forma de los ajustes de las ventas al mismo nivel comercial ..	139
Ventas de cantidades similares	141
Diferencias en las condiciones de venta	142
Diferencias en las condiciones de tributación	143
Diferencias en otras condiciones de las operaciones comparadas	146

C. Daño a la actividad productiva nacional

Definición legal de daño	148
Fundamento del requisito de la existencia de daño	148
Elementos comunes a los distintos tipos de daño	149
El daño en el Código Antidumping del GATT y en el Mercado Común Europeo	152
El daño en el Derecho estadounidense	154
El daño efectivizado	159
La relación de causalidad	159
Exteriorización del daño	163
Importancia del daño	167
Perjuicio a una actividad productiva que se desarrolle en el país	168
La amenaza de daño	171
Retraso en la iniciación de una actividad productiva	173

D. Otros requisitos de fondo

Naturaleza de los restantes requisitos de fondo	176
La importación para consumo	176
Operaciones comerciales	178
Importaciones del sector público	182

CAPITULO III

LOS DERECHOS COMPENSATORIOS

Concepto	185
Fundamento	185
Los derechos compensatorios en el GATT	188
Requisitos generales para la aplicación de derechos compensatorios	189
Principios aplicables a los derechos antidumping que rigen también a los derechos compensatorios	190
Concepto legal del subsidio	191
Aplicación simultánea de los derechos antidumping y compensatorios	193
Exención y reembolso de tributos	196
Análisis del concepto de subsidio	199
Discrecionalidad de la Autoridad de Aplicación	203
Subsidios específicos o "ad-valorem" a la exportación	204
Subsidios directos a la producción	207
Subsidios indirectos o en especie a la producción	208
Beneficios variables sobre las exportaciones	209
Beneficios variables sobre la producción	210
Trueques en condiciones apartadas de las vigentes en los mercados internacionales	211
Tipos de cambio múltiples	212
Tratamiento fiscal preferencial	213
Tarifas de transporte preferenciales	213
Exención de impuestos directos	214
Devolución excesiva de derechos a la importación	215
Devolución excesiva de impuestos indirectos	217

EL DUMPING

309

Créditos preferenciales	219
Evaluación general de los derechos compensatorios	220

CAPITULO IV

PROCEDIMIENTO

Introducción	223
Autoridad de Aplicación	224
Principios generales aplicables al procedimiento	226
Iniciación del procedimiento	226
Denuncia de particulares	227
Denuncias de organismos públicos	232
Iniciación de oficio	232
Apertura de la investigación	233
Comunicación a la Aduana	234
Garantía a cargo del importador	235
Despacho de las mercaderías	238
Prueba	238
Producción y apreciación de la prueba	241
Conclusión de la etapa probatoria	243
Procedimiento previo a la resolución definitiva	244
Clases de resoluciones definitivas	245
El llamado "precio gatillo" en el Derecho estadounidense	247
Resolución aplicable al caso individual	250
El valor normal mínimo de exportación	253
El valor normal mínimo de exportación fijado de oficio	255
Importaciones sujetas al valor normal mínimo de exportación .	256
Aplicación del valor normal mínimo de exportación	258
Devolución de derechos fijados como consecuencia de un valor normal mínimo de exportación	260
El valor normal mínimo de exportación preventivo	261
Personas obligadas al pago de los derechos antidumping y com- pensatorios	262
Efectos del dumping y de los subsidios sobre los contratos	264
Aplicación en el tiempo de los derechos antidumping y com- pensatorios	268

Publicación de las importaciones	269
Falsas manifestaciones	269
Recursos administrativos y judiciales	270

CAPITULO V

LOS DERECHOS MOVILES SOBRE IMPORTACION

Concepto	271
Fundamento de los derechos móviles sobre la importación	272
Condiciones para la imposición de derechos móviles	274
Reglas aplicables a los derechos móviles	275

LEY ANTIDUMPING

Mensaje	279
---------------	-----

Exposición de Motivos

I. Introducción	280
II. Esquema general del proyecto	281
III. Análisis del articulado	282

Ley 21.838

I. Del derecho antidumping	287
II. Del derecho compensatorio	288
III. De las disposiciones comunes a los derechos antidumping y compensatorio	289
IV. De los derechos móviles sobre importaciones	292
V. Disposiciones generales	292

Reglamentación: Decreto 643/79

Considerando y parte dispositiva	293
BIBLIOGRAFIA	297
INDICE GENERAL	305